



Easy Pha-max™

新年不打烊 · 系列十六之十六

經營模式容易複製

發揮團隊精神齊成長

劉益廷：超越藍海顛覆傳統

曾是美发设计师的刘益廷，在经营其发型屋时就面对同行之间的激烈竞争。

「那时候，单单一排店屋，就有四五家理发店，收入没保障，工作时间又长，难以维持生意。」

直到她接触Easy Pha-max，她的人生也产生了美妙的变化。创新的经营理念的Easy Pha-max，超越蓝海，而且颠覆传统，促使她结束原有的美发生意，并全心投入带领国内草药潮流的主导公司。

勇敢走向世界舞台

刘益廷表示，她将配合Easy Pha-max的大方向，依循团队的步伐，并定期举办家庭聚会，以协助身边亲友为健康加分。

同时，她也鼓励女性们也要与时俱进，要勇敢的走向世界舞台，让自己的人生更富色彩。

外表娇柔的她，一旦谈到Easy Pha-max，双眼顿时发出坚毅自信的光芒。

「Easy Pha-max有特定的经营模式，容易掌握企业的『know how』，如今我已有超过百位夥伴，是Easy Pha-max改变了我的生活素质，也让我更有自信。」

她热切地希望，在不久的将来，只要有人的地方，就有Easy Pha-max，只有如此，才能实现全民健康的伟大理想。

刘益廷指出，时下越来越多人的健康走下坡，许多疾病患者也趋向年轻化，这是非常不健康的现象。然而，过往大家所相信



刘益廷 (Ivy Liew)
e-健中心企业夥伴
012-290 1891
ivyliw07@gmail.com
<http://ivy.easypha-max.com>

的西医疗，一般都是治标不治本。而以现代化科技融入传统草药的Easy Pha-max，则以自然为前提，大大减低副作用或后遗症的风险。

带动草药时尚，发挥BSC整合团队力量，一定能让全球人类享受健康生活，也能提升生活素质。

「选择跟随Easy Pha-max一同成长的决定是正确的！有了Easy Pha-max作为后盾，我能轻轻松松地借力使力。目前，我的月收入是之前的年收入，而且我拥有更多的时间自由。」

程，单想到收帐，就头皮发麻，心跳加速；在Easy Pha-max以国内市场少见的生物科技作为平台，讲的是整合，大家发挥团队精神，不再单打独斗，组织也能同步成长。」

除了事业上所取得的成就和满足，Easy Pha-max也让张智铭拥有更多享受天伦乐的机会和时间。「以前，我的儿女都是跟他们的婆婆生活，鲜少有机会可以与他们见面；现在，我可以安排更多时间陪他们，这对我来说是非常可贵的。」

张智铭也透露，在加盟Easy Pha-max之前，由于他与全职投入保险业的太太庞枫蓓的工作环境和性质不同，导致让双方距离越来越远；现在他们则以夫妻档姿态经营Easy Pha-max。

「如今，我们总是在讨论如何以更好的方式经营此生意。有了共同的目标，我们

劉榮明伉儷：著手進攻馬來市場

刘荣明与太太詹瑞玲对Easy Pha-max给予百分百支持与信任。刘荣明表示，「自加盟Easy Pha-max的大家庭后，我俩都是一心一意追随公司的脚步，就像拿督叶绍全提出『新年不打烊』，我们也不会新年休假。」

农历新年后，刘荣明将领队到中国考察，同时也会到新加坡和印尼开发市场，以拓展事业版图；配合公司所推出的白金忠诚卡，他们也著手进攻马来市场。

「我们将照常举办生活营、家庭聚会、白金忠诚卡讲座、产品体验营等活动，希望将Easy Pha-max的无限商机与健康资讯介绍给身边的人。」

詹瑞玲透露，在加盟Easy Pha-max之前，曾经营一家有机店。他本身是健康饮食的支持者，然而，丈夫却与他相反，从来不相信保健。

「Easy Pha-max的产品吸引了我，而我丈夫则是被拿督叶绍全的蓝海思维所吸引。自从他亲眼看见亲友在服用Easy Pha-max保健品后，健康状况渐获改善，他也开始相信保健了！」

刘荣明非常认同地点头表示，「拿督叶的宏大的世界经济观，开拓了我的思维，也让我知道，选对合作夥伴是非常重要的。」

詹瑞玲也指出，去年已经休息了一年，今年就要加油向前冲。「作为一个团队的领袖，我们必须鞭策自己，要加快脚步，才能跟得上公司的步伐。」



刘荣明 (Liew Yong Meng)
詹瑞玲 (Chian Swee Leng)
e-健中心企业夥伴
019-332 0450, 019-288 9668
bioliw@gmail.com
<http://lm.easypha-max.com>

他表示，他与太太将全力协助团队发展，作好准备迎接公司所定下的目标与策略。另外，他也计划在购物中心内设立柜台，或参与学校举办的义卖活动，希望可以透过更多管道将Easy Pha-max推广出去。

「我们要整个团队上下同心与BSC全力配合，抱著同一信念，朝著同一方向迈进。」

两人之间的沟通也越见融洽。」

今年，张氏夫妇也依循大组织蓝图规划前景，更打算到中国拓展业务。「我们已进入新加坡市场，除了全力协助当地连锁加盟商发展事业，我们也为进入中国市场搭桥舖路，希望能够提升整个团队的业绩。」

张智铭 (Teo Chee Meng)
e-健中心企业夥伴
012-217 8760
cmteo@gmail.com

庞枫蓓 (Jasmine Fong Fon Khuan)
e-健中心企业夥伴
012-321 9218
jasminef00@yahoo.com
<http://jtlink.easypha-max.com>



張智銘伉儷：回馬再闖天下

张智铭是在去年年中接触Easy Pha-max，当时的他在结束经营10多年的工程公司后，原本打算到英国投资生意，毕竟人地生疏，再加上当地情况与想像差异极大，他决定回马再闯天下。

他发现，Easy Pha-max是很好的切入点。「加盟Easy Pha-max的门槛较低，连锁加盟商只需投入数万令吉的加盟费，即能与巨人整合，发展自己的事业。」

在加入的4个月后，张智铭就在Easy Pha-max赚得了第一桶金。曾是两家工程公司创办人的他透露，他人生第一桶金是在创办第二家工程公司的数年后才赚到的。

「在传统生意中，同行之间都斗得你死我活，市场上一片血腥。尤其是承包商