



新年不打烊 · 系列十六之十四

生活更充實，還我健康

拓展交際 享受生活

林先機及陳華盛：檳城佼佼者

林先機及陳華盛是SK Herbs公司的一份子，而SK Herbs 有限公司則是由37个Easy Pha-max分店所組成，其規模成為檳城的佼佼者。一班成功的商人聚集一塊，投資Easy Pha-max這門生意，只因為獨具慧眼的他們看到了商機，也掌握了機會。從他們的眼中看到一團團的熱火，春天來臨了，對於「明天」充滿了希望。

2007年8月份，Easy Pha-max在街上大事宣傳時，林先機及陳華盛發現Easy Pha-max，基於從商經驗，在投資前一定做足準備。經過了解後，看到了機會，於是打開雙手擁抱機會。「我們對公司背景及經營方針及目標都非常有信心。在短短的6個月內，我們看到也感受到那種我們企業的成长。」

「有如拿督葉所說的，我們必須失知失覺，才能利用藍海策略達到成功。非常榮幸的，我們做到了！」

林先機本身是一位電腦產品批發商，也經營網吧。相比Easy Pha-max這門投資，他感到比一般的投資非常的不同。

「本錢低、跨國生意、產品可幫助人...這些都是創業好機會！」

在社會社團頗有威望的陳華盛舉例道：「我們公司僅投資了50多萬令吉，但是宣傳費卻高達600多萬，今年還提升至1000萬。如果普通的創業企業哪里可能做得到！而Easy Pha-max及花費了600萬令吉的宣傳，為我們的企業打下名堂。」

他補充道，SK Herbs公司內擁有很多



陳華盛（左）林先機恭祝大家：新年快樂！萬事如意！

專業人士，都毅然投資這個行業，都是給拿督的誠意及眼光所吸引。

至於2008年的計劃，他們表示：「拿督葉表示會在全國開設60-80間分店，因此，我們也將在檳城開設服務中心，為消費者服務，也響應拿督的計劃。」

「在Easy Pha-max另一大收穫，就是認識了一班來自各行各業的朋友，生活更充實，也還我健康！」

恭祝大家：新年快樂！萬事如意！

陳華盛 012-470 7085
林先機 012-433 8829
e-健中心企業夥伴
lsk11@yahoo.com
<http://lmy93.easypha-max.com>

黃和廷：樂在創業平台中

黃和廷從安逸生活再次衝刺飛揚，解悟享受人生，樂在Easy Pha-max創業平台中！

激勵再創事業

「雖然生活及經濟已上了軌道，以前一年也才搭一次飛機，總喜歡呆在家里過著安逸的生活。自從成為了Easy Pha-max的夥伴後，從拿督葉紹全身上看到了另一層次的理想，我身上的血開始沸騰起來，激勵了我再創事業。現在的我衝勁十足，認識的朋友滿天下，搭飛機已經是平常事，因為我開始到處去看世界...」這是黃和廷。

「自從投資Easy Pha-max生意後，從拿督葉的身上學到很多以前曾經犯錯的東西，而錯過了許多的機會。跟隨拿督葉一段日子後，不但在Easy Pha-max創業路上走的平穩，自己本身的生意也經營的更得心應手。」黃和廷指出。

體會現代科技的方便

對於家庭，他非常感激父母親可以幫忙照顧孩子，讓他可以更安心的創業。而且，出乎預料的，孩子們也開始獨立了。

詢問到上網技巧的掌握，以前對上網一竅不通的黃和廷，自從投資Easy Pha-max後開始接觸網路，才体会到現代科技的方便及重要性。



黃和廷 Ben Ooi
e-健中心企業夥伴
013-431 4910
mhen1491.easypha-max.com

現在的他，手提電腦隨著他走世界，每天都會利用網路工作、休閒、學習等等。

2008年的開始，黃和廷將全力以赴，配合BSC集團的策劃，跟著拿督葉的腳步走向世界。

將公司理念傳達神州

黃文彬在去年4月加入Easy Pha-max這個大家族，他說，這一路走來，自己的改變很多。

「我經歷了很多轉變，無論是財富、見識和眼光各方面，都有了很大的進步。」他坦言，從拿督葉紹全身上學到了21世紀的企業經營管理方式，讓他獲益良多。

很多人都被拿督的理念『感動』，黃文彬認為，那時因為拿督提倡的是「用心做事」，結合理性與感性的特質，因此特別容易打動人心，和他一起前進創業。

目前公司正積極開發海外市場。身為

道地的中國人，他也肩負著將公司理念傳達給同胞的使命。

宣揚草藥好處與功用

「祖國人民對中草藥的認識和使用，反而不及馬來西亞人民多；所以現在我們正在努力宣揚和教育人民，有關草藥的好處和功用。」

他也非常歡迎馬來西亞的合作夥伴們到那里開拓市場，認為這是一個潛力無限的商機。

在公司進軍中國市場的第一個月內，就突破了100萬人民幣，黃文彬期望在2008年里，往突破1000萬人民幣的目標前進。

在新的一年里，黃文彬祝福家人和合作夥伴們：2008年成為最豐收的一年！

黃文彬
江蘇四川區域經理
(+86) 15904112214
ngvinping@hotmail.com
ngvinping@gmail.com

