



# Easy Pha-max™

新年不打烊 · 系列十六之三

## 語言優勢前途似錦

# 健康產品

# 惠及大眾

### 楊賀富：開拓馬來市場為主

在2008年，杨贺富计划进军开拓马来市场。「全国占有逾60%的马来同胞，这是一个十分有潜能的市场。」

他瞻见马来同胞在经济方面越来越富裕，中等收入家庭的比例也逐渐提高，因此有了这个想法。

18年前就认识拿督叶绍全，并且一路跟随他一起打拼事业，杨贺富赞赏拿督的远大眼光，「拿督的看法独到以及精明的营商方式，让Easy Pha-max在这些年来所创下的成绩有目共睹，可说是一项伟大的事业。」

他说，拿督抓紧生物科技的起飞，还看中草药事业的发展性，让许许多多跟随他的人一起创业，一起成功。

2007年或许还有目标未达成，但是在2008年的开端，杨贺富已经做好准备，要在鼠年好好冲刺一番。他的版图已经起草，开拓马来市场将会是今年第一要达成的目标。

公司今年将在各大霸级市场设立店面，让电子草药店人脉整合的方式以及连锁店来为公司「代言」，以实际行动证明



杨贺富 (Micheal Eong)

e-健中心企业夥伴

016-6619668, 019-324 3022

kheong@insholdings.com

<http://michealeong.easypha-max.com>

公司的坚强实力。新的一年，杨贺富希望身边的夥伴同事们可以身体健康、步步高升。

「我们大家一起努力，预祝大家在最短的时间内赚到第一桶金。」

### 王国忠：馬來市場一觸即發

来自吉打的王国忠，操得一口流利的国语，开发马来市场对他来说，可谓易如反掌。他指出，之前，他的夥伴以华人居多，直到去年公司推出「白金忠诚卡」以后，马来夥伴的人数日益增加。

「马来同胞将Easy Pha-max当作自己生意看待，他们非常用功，短短2个月时间，就有超过300人成为白金忠诚卡持有者，可见他们对白金忠诚卡接受度极高。」

当初，马来同胞都抱著半信半疑的观望心态，当他们看见华人组织的业绩非常好，他们也不再犹豫不决了。

他解释，签购白金忠诚卡后的首3个月内，持卡者可伸缩性消费任何产品；合格者享受CASH全球消费联盟奖励；顾客可享有转介绍现金奖励（2000令吉至1万2000令吉或更多）；免费「一家人」使用的Easy Pha-max产品；以及马上享有为期1年的20%产品折扣，因此马来市场一触即发。

当王国忠与其夥伴得知公司开发印尼市场，都感到非常高兴，语言优势更让他们如鱼得水。



王国忠 (Mike Ong Kok Teong)

e-健中心企业夥伴

012-485 9668

mike\_easyphamax@yahoo.com

<http://mike.easypha-max.com>

「印尼市场可说是前途似锦，我们的马来夥伴也会跟我们以同拓展业务，举办蓝海策略讲座等。」对于东南亚市场，王国忠可是充满信心，他希望菲律宾、泰国、印尼等地的市场开发工作进行顺利。

### 蘇克立：跟隨成功人士路線

从INS小麦草时代开始追随拿督叶绍全至今的苏克立，之前从事旅游传统生意，在打拼多年还是达不到目标，觉得很气馁，在2006年末加入前一直在寻找一门能够更容易赚钱和更具挑战性的生意。

「在早期，在一位华裔的朋友介绍下认识拿督叶绍全。但我还犹豫一段日子，毕竟这是一门我不曾创过的领域。」

「慢慢的了解后，看见无论是INS或Easy Pha-max背后都有一群很专业的人士在处理整个企业的大方向和行程，配合品质好的产品，我知道我已找到理想的事业。」

苏克立劝勉大家如果要成功，就必须跟随成功人士之前所走的路线。而当今拥有200多位白金忠诚卡会员的他，深信拿督叶绍全的每一个指引，因为拿督能带领每一位人士前往成功之路。

苏克立加入Easy Pha-max的三大因素是认为华人对草药的知识和历史都是史无前例的、自己对拿督无限的信心和所有经过验证的高品质产品。

对于今年的目标，苏克立表示会更加努力把拿督叶绍全的信念传播到更多同胞，把成功与财富献给更多人。

他的目标是在今年能够拥有5000位白



Shukri Abdul Razak

e-健中心企业夥伴

019-424 8412, 016-463 0096

<http://www.shukri.easypha-max.com>

金忠诚卡会员。他本人已有一套方针，开闢路线，把Easy Pha-max的好处一一宣扬。让日后的生活更有保障和更舒服。

最后，他也认为，身为上线需要随时了解及支持下线的行动，以最真诚的心对待下线，提供援助和勉励。

### 阿巴巴卡：邁入行銷新路程

Easy Pha-max的魅力无法挡，接触的年龄层十分广，连退休人士阿巴巴卡也深深被它吸引，在去年11月通过苏克立的介绍下，成为白金忠诚卡会员，从教育的领域迈入行销的新路程。

他认为Easy Pha-max的特别之处是拥有高品质的草药和一套成功的行销策略。而加入此行列不到2个月的他就开始赚钱了。

「在还未加入Easy Pha-max，我曾观察此企业的行销模式、阅读有关的资料和解草药对现代经济的效应。从中我发现一个重点，那就是Easy Pha-max内部所有的董事都拥有丰富的经验和专业的管理手法。」

据他透露，Easy Pha-max与中国、日本、台湾和大马9间大学取得联系，为Easy Pha-max旗下所有的产品，长期做出专业的科学研究与开发，提升产品的素质。

他还补充说，「Easy Pha-max给与市场一个成功的机会，让大家在最短的时间，达成梦想。」而现很努力招收会员的阿巴巴卡会介绍朋友前去讲座会，以了解更深入的详情。

作为一个成功的企业，阿巴巴卡深深认为最重要的是市场策略、收入可观和需必备大量的金钱投资，誓要把健康的产品推向



Abu Bakar B. Yahaya

Easy Pha-max白金忠诚卡会员

012-412 6882

整个市场，惠及大众。

加盟不久的阿巴巴卡现拥有42位白金忠诚卡会员，包括妻子、3位儿女、弟弟和朋友。今年他并没有设下任何目标，希望能招纳所有吉打的朋友加入Easy Pha-max。阿巴巴卡也渴望通过Easy Pha-max能够成为百万富翁。