



新年不打烊 · 系列十六之二

掌握企業運作精髓

放眼海外 引領潮流



关德辉 Auguste Kwan

e-健中心企业夥伴

eckwan@msn.com

<http://eckwan.easypha-max.com>

2002年底认识拿督，成为小麦草代言人，大马之光的男歌手关德辉也是Easy Pha-max 生意夥伴之一。他娓娓道出与拿督叶绍全及Easy Pha-max的渊源……

认识了拿督后，开设了舞蹈学院。在经营上，拿督给了我很多的意见，为我的公司解决了很多难题。那时，感到非常庆幸认识了一位非常愿意帮助别人的商业奇才。

之后就到香港、台湾发展。这几年内，拿督的生意不断升高。回到马来西亚后，才接触到Easy Pha-max这么新的概念并受邀到中国大连工厂参与开幕典礼。

大连工厂的规模，让我觉得：「哇！我绝不能错过这个趋势！」

其实，我与其他所有的艺人都一样，都喜欢做生意、从商。

而我，就在寻找一个能够做得非常大、去得非常远的事业。我觉得能够把整个企业做到很大，而大到是全球化，就必须碰到对的趋势。就比如比尔盖兹在电脑产业的时代做软体，如果他在农业时代做软体，他肯定不是全球最大。

而拿督是个非常有生意头脑的人，他知道下一步的产业是在生物科技，于是他充满信心带领我们打这一场生物科技的仗。

而且，到目前，生物草药市

场还没有一个独一无二的品牌。如果以后一谈到草药，就想到Easy Pha-max的话，你说这生意会多庞大？

生物草藥 市場趨勢

再说，拿督不是一个空想家，而是实践家，在短短的一年内就建立了5亿令吉的中草药市场。我觉得这个机会我必须掌握，所以就立即成为了Easy Pha-max的夥伴之一。

我曾经向拿督叶提起，目标把Easy Pha-max事业带到香港、

台湾、加拿大等。拿督叶提点我必须从基层开始做起，才能掌握企业的运作精髓，胜算才能掌握在手上。我非常赞同，而非常幸运的是现在我可以亲身经营、体会整个经营运作，当时机成熟时就可以好好发挥了。

我要强调的是，不管我成功与否把Easy Pha-max带到海外，Easy Pha-max本身还是会冲出海外，因为这是一个趋势。

我也很开心选择了成为BSC集团的一份子，让BSC随著公司的使命一起，开发全球市场。

胡啟豪：衝向全球

胡启豪，在砂撈越经营与水有关的行业长达6年，是一位年轻的成功商人。

12月份正式加盟Easy Pha-max，虽然才刚刚搭上这艘巨大的航空母舰却对这门投资充满了希望与期待！

東馬領導少

「在东马，跟随的人比较多，领导的比较少。看到公司的策略及运作模式，相信这是很好的机会也很想掌握。当时，同行的朋友也一样发现是一个很好的机会，是个可充分发挥的创业平台，所以一起成为创业夥伴。」

因为朋友的介绍，他小心求证的特从砂撈越飞到马来西亚了解Easy Pha-max。

结果是，他毫不犹豫的立即作了一个决定：立即

投资，成为Easy Pha-max的夥伴！

因为他知道，Easy Pha-max这辆航空母舰如果不立搭，将不能与航空母舰共同迅速前进的机会了。

领航者是拿督叶绍全在操作著，他的蓝海策略运用、敏锐的眼光及伶俐的操作，这艘航空母舰的前进速度决不能小觑。

傳統事業難突破

胡启豪就这样的相信拿督叶的理想、目标及力量，全力以赴的与Easy Pha-max一起冲向全球。

对于本身行业与Easy Phamax企业的分别，他表示，自己的行业局限在区域性，很难可以跨国、跨州、跨省等等，传统的事业就很难做到一个突破及创新。

对于2008年的计划，他透露：「由于东马人对草



胡启豪 Packy Aw

e-健中心企业夥伴

012-887 9919

packyaw@streamyx.com

药的接受程度很高，所以2008年将全力在东马花3个月的时间把整个市场架构规划好，同时也将选择沙巴亚庇、柔佛开发市场。」

最后，他希望BSC集团的策划可以在东马有更多的广告配合，让东马人民受惠。

貝寶山：改變環境

「通货膨胀，钱越来越小，月薪的增长率不成正比，以后生活将变成怎样？还能像今天一样安逸吗？」

「你还害怕改变，不去改变，环境就会因你的不便而停止转变吗？」

「这一切都是因为国人缺乏危险意识……」

29岁，平均月入万元的贝宝山在这里大声呼吁大家：「我们必须积极面对环境转变所带来的问题，勇于改变，让今天、明天、未来的生活都安逸！」

贝宝山，怡保人，1年半前是一名厨师及INS传销代理商，目前是月入过万令吉的Easy Pha-max投资者，生意夥伴。非常关注市场经济的他因为相信拿督叶的策略及理念，毅然选择跟随他的脚步，走向自己的未来。

成为Easy Pha-max夥

伴，他放弃了厨师的职业，全心投入自己的企业中。

「如果我厨师的月薪是1500令吉，我的收入成长率是超过10倍！」

容易讓人接受

询及他在经营INS与Easy Pha-max的手法及难题，他表示在经营Easy Pha-max时，比较容易让人接受及聆听。

难题方面，就是发现市场上很多打了很多年工的打工仔，都没能力立即拿出一笔钱，如3万8000令吉投资，当有商机靠近他们时，他们就不能好好把握了。

商人也一样，因为生意人有很多费用及成本，资金也成为他们的问题。

这都是大马人太过安于现状，认为目前的薪水已很高，但忘却了通货膨胀与起薪幅度。



贝宝山 Phoi Poh Sun

e-健中心企业夥伴

016-322 9668

psphoi@yahoo.com

sun.easypha-max.com

他诚心希望大家做好本身的财务规划，掌握机会，敢敢做出改变，开始为自己的将来好好策划及再付出一些努力，让自己的生活从现在到往后都得到保障。